

## КРИТЕРИИ И ПОРЯДОК ОЦЕНКИ ЗАЯВОК И ОКОНЧАТЕЛЬНЫХ ПРЕДЛОЖЕНИЙ УЧАСТНИКОВ ЗАКУПКИ

1. Настоящий порядок применяется для проведения оценки заявок и окончательных предложений участников закупки товаров, работ, услуг в целях выявления лучших из предложенных условий при проведении закупки, а также предельные величины значимости каждого критерия оценки заявок, окончательных предложений участников закупки (далее - заявка, предложение).

2. Настоящий порядок применяется в отношении всех закупок, за исключением закупок, осуществляемых путем проведения аукциона, запроса котировок, у единственного поставщика (подрядчика, исполнителя).

3. В настоящем порядке применяются следующие термины:

**«оценка»** - процесс выявления в соответствии с условиями определения поставщиков (подрядчиков, исполнителей) по критериям оценки и в порядке, установленном в документации о закупке в соответствии с требованиями настоящего порядка, лучших условий исполнения договора, указанных в заявках (предложениях) участников закупки, которые не были отклонены;

**«значимость критерия оценки»** - вес критерия оценки в совокупности критериев оценки, установленных в документации о закупке в соответствии с требованиями настоящего порядка, выраженный в процентах;

**«коэффициент значимости критерия оценки»** - вес критерия оценки в совокупности критериев оценки, установленных в документации о закупке в соответствии с требованиями настоящего порядка, деленный на 100;

**«рейтинг заявки (предложения) по критерию оценки»** - оценка в баллах, получаемая участником закупки по результатам оценки по критерию оценки с учетом коэффициента значимости критерия оценки.

4. В целях настоящего порядка для оценки заявок (предложений) заказчик устанавливает в документации о закупке следующие критерии оценки:

- а) стоимостные критерии оценки – цена договора или сумма цен единиц товара, работы, услуги;
- б) нестоимостные критерии оценки – квалификация участников закупки: опыт участника закупки по успешной поставке продукции, выполнению работ, оказанию услуг сопоставимого характера и объема.

5. В документации о закупке заказчик обязан указать используемые для определения поставщика (подрядчика, исполнителя) критерии оценки и величины значимости критериев оценки.

6. Сумма величин значимости критериев оценки, применяемых заказчиком, должна составлять 100 процентов.

7. Для оценки заявок (предложений) по каждому критерию оценки используется 100-балльная шкала оценки.

8. Не допускается использование заказчиком не предусмотренных настоящим порядком критериев оценки (показателей) или их величин значимости. Не допускается использование

заказчиком критериев оценки или их величин значимости, не указанных в документации о закупке.

9. Итоговый рейтинг заявки (предложения) вычисляется как сумма рейтингов по каждому критерию оценки заявки (предложения).

10. Победителем признается участник закупки, заявке (предложению) которого присвоен самый высокий итоговый рейтинг. Заявке (предложению) такого участника закупки присваивается первый порядковый номер.

11. Количество баллов, присуждаемых по критериям оценки «Цена договора или сумма цен единиц товара, работы, услуги» ( $ЦБ_i$ ), определяется по формуле:

а) в случае, если  $Ц_{min} > 0$ ,

$$ЦБ_i = \frac{Ц_{min}}{Ц_i} \times 100,$$

где:

$Ц_i$  - предложение Участника закупки, заявка (предложение) которого оценивается;

$Ц_{min}$  - минимальное предложение из предложений по критерию оценки, сделанных Участниками закупки;

б) в случае, если  $Ц_{min} < 0$ ,

$$ЦБ_i = \frac{(Ц_{max} - Ц_i)}{Ц_{max}} \times 100,$$

где:

$Ц_{max}$  - максимальное предложение из предложений по критерию, сделанных Участниками закупки.

12. Количество баллов, присуждаемых по критерию квалификация участников закупки: опыт участника закупки по успешной поставке продукции, выполнению работ, оказанию услуг сопоставимого характера и объема устанавливается в соответствии со шкалой оценки за определенное значение критерия оценки (показателя), а именно:

Шкала оценки по данному показателю:

Наличие 10 и более исполненных договоров (контрактов) – 100 баллов; – 100 баллов;

Наличие 9 исполненных договоров (контрактов) – 90 баллов;

Наличие 8 исполненных договоров (контрактов) – 80 баллов;

Наличие 7 исполненных договоров (контрактов) – 70 баллов;

Наличие 6 исполненных договоров (контрактов) – 60 баллов;

Наличие 5 исполненных договоров (контрактов) – 50 баллов;

Наличие 4 исполненных договоров (контрактов) – 40 баллов;

Наличие 3 исполненных договоров (контрактов) – 30 баллов;

Наличие 2 исполненных договоров (контрактов) – 20 баллов;

Наличие 1 исполненного договора (контракта) – 10 баллов;

- договоры (контракты), стоимость (цена) каждого из которых составляет менее 50% начальной максимальной цены настоящей закупки – 0 баллов;

- отсутствие договоров/контрактов – 0 баллов.

Перечень документов, подтверждающих исполнение договора (-ов), указывается в документации по закупке.

13. Предельные величины значимости критериев оценки заявок, окончательных предложений участников закупки товаров, работ, услуг:

№ п/п		Предельные величины значимости критериев оценки	
		минимальная значимость стоимостных критериев оценки (процентов)	максимальная значимость нестоимостных критериев оценки (процентов)
1.	Товары, за исключением отдельных видов товаров	70	30
2.	Работы, услуги за исключением отдельных видов работ, услуг	60	40
Отдельные виды товаров, работ, услуг:			
3.	Выполнение аварийно-спасательных работ	40	60
4.	Оказание услуг по проведению экспертизы, аудиторских услуг	30	70
5.	Оказание услуг специализированной организации	40	60
6.	Выполнение работ по строительству, реконструкции, капитальному ремонту, сносу объекта капитального строительства (в том числе линейного объекта)	60	40

14. Итоговый рейтинг заявки рассчитывается путем сложения рейтингов по каждому из критериев оценки заявок.

Разработал: начальник сектора закупок ФГУП 102 ПЭС Минобороны России Шевченко А.В.